

# Interviewverslag



**Naam:** Fatin Oulad Moussa

**Klas:** INF1A

**Studentnummer:** 528753

**Email:** [528753.student@inholland.nl](mailto:528753.student@inholland.nl)

**Docent:** Ellen Leen

Jerry Tieben 25 jaar, zelfstandig ondernemer in de vormgeving en vertelt ons over zijn achtergrond en functie . Van huis uit is hij eigenlijk bewapend met een HBO diploma in de medische sector. Hij heeft namelijk de opleiding medische beeldvormende en radiotherapeutische technieken gestudeerd. Maar tijdens zijn stages merkte hij al gauw dat zijn interesses toch ergens anders lagen. Hier volgt het verhaal van deze webdesigner.

Tijdens zijn vierjarige studie heeft hij stage gelopen bij twee ziekenhuizen. In het eerste leerjaar en in het derde leerjaar. De ziekenhuizen bevonden zich in Amsterdam en in Amersfoort. Maar tijdens de stages beseftte hij in praktijk dat hij het werk minder leuk vond . Desondanks maakt hij toch zijn studie af. In het laatste jaar van de opleiding volgt hij een minor webdesign om zich meer in zijn hobby te kunnen verdiepen. Nadat hij zijn diploma had behaald besloot hij de stap te nemen om voor zichzelf te beginnen als webdesigner. Hij vond dat tenslotte veel leuker om te doen.

Omdat het allemaal nieuw voor hem was en hij nog niet over alle kennis beschikte van het ondernemerschap heeft hij een training gevolgd bij de kamer van koophandel . Dit bracht eenmalige kosten met zich mee. Het bood hem de gelegenheid om alle benodigde kennis op te doen . Het is dus een nuttige investering geweest en een aanrader volgens hem.

Zijn grootste angst was gebrek aan klanten en dus daardoor geen inkomsten te hebben. Maar dat is volgens hem achteraf gezien een bijzaak want als je je diensten kenbaar maakt en goed neerzet dan zal er altijd wel iemand zijn die daar gebruik van wilt maken. Over de concurrentie maakt hij zich dan ook geen zorgen. “Het is een kwestie van een goed netwerk opbouwen” aldus de webdesigner.

Jerry werd gevraagd om ons een inzicht te geven in zijn dagelijkse werkzaamheden als webdesigner. Hij vertelde dat hij vroeger werkdagen had van 9 tot 5. Maar dat hij in het heden een andere werkwijze heeft die tijdbesparend is en ook veel effectiever. Vroeger werkte hij voornamelijk thuis. Tegenwoordig komt hij samen met de opdrachtgever op een afgesproken locatie. De overige dagen kan hij thuis verder met het concept en daardoor gaan de zaken veel sneller.

Hij legde uit waarom dit een snellere en betere werkwijze is. De methode die hij voorheen gebruikte gaf hem niet de mogelijkheid om zijn ideeën/concepten uit te voeren met optimale zekerheid. De oorzaak hiervan was dat de verwachtingen of meningen van de opdrachtgever nooit precies hetzelfde zullen zijn als die van hem zelf. Waardoor er soms wel vaker over en weer gecorrespondeerd moet worden met de opdrachtgever over het concept.

Door met de opdrachtgever samen te komen en rond de tafel te gaan kan hij al vanaf het begin van het proces al gaandeweg bepaalde besluiten nemen of een bepaalde richting inslaan zonder daar nog (op afstand) over te hoeven corresponderen met de klant( wat nog wel eens lastig kan zijn en veel tijd kan kosten). Deze manier van werken is veel directer en

biedt ook de mogelijkheid op een bepaald product sneller te leveren, wat alleen maar positieve werking kan hebben op de werkindeling en arbeidsproductiviteit.

De programma's waarmee hij regelmatig te werk gaat zijn Photoshop, Illustrator, Indesign. Zijn werkzaamheden gaan van logo's creëren tot een heel website vormgeven. De ene opdracht duurt wat langer als de ander. Om een logo te creëren is hij gemiddeld 1 werkdag kwijt ofwel 8 uur. Met name voor logos gebruikt hij Illustrator. Om een website vorm te geven heb je uiteraard wat meer tijd nodig om de verschillende componenten aan elkaar te knopen. Qua software 's is hij van mening dat het niet altijd noodzakelijk is om up-to-date te zijn met de nieuwste versies. Dat vindt hij omdat het niet altijd van noodzaak is de nieuwste functies te gebruiken om de vraag te kunnen voorzien van de klanten. En in dit geval is het zonde om kostbare programma's aan te schaffen als je er geen gebruik van maakt.

In zijn positie heeft hij vooral te maken met startende ondernemers en middelgrote bedrijven. In de afgelopen 4 jaar heeft hij ongeveer 100 klanten gehad. Het is lastig om een uitspraak te doen over of dat veel of weinig is vindt hij. Er spelen meerdere factoren mee hierin zoals het feit dat sommige klanten voor het eerst gebruik hebben gemaakt van zijn diensten terwijl anderen al bekend zijn diensten.

Naast zijn eigen bedrijf runnen geeft hij vandaag de dag ook gastcolleges op de Hogeschool Inholland te Haarlem. Hiermee heeft hij eigenlijk voor de 2<sup>e</sup> keer van zijn hobby zijn werk gemaakt en dat bevalt hem prima! Hij leert studenten om te gaan met Photoshop en begeleidt ze hierin. Iets waar hij voor zijn onderneming bijna dagelijks mee te maken heeft. Hij is heel tevreden met zijn keuzes en beroep. En in de toekomst ziet Jerry zichzelf deze functie uitoefenen zolang het nog prima bevalt.

Maar hoe zit het met zijn medische diploma? In eerste instantie kan het altijd fungeren als een vangnet mocht het om de een of andere reden niet lopen zoals gepland. Vanwege het feit dat er altijd vraag is naar medisch opgeleiden zal hij niet gauw zonder werk komen te zitten. Daarnaast is het natuurlijk altijd handig als zijn interesses voor die sector weer opbloeien.